



Circolare - 20/01/2023

## Corso: Contratti Internazionali: comprare e vendere all'estero in sicurezza

CIAC organizza nel mese di febbraio un corso con l'obiettivo di trasmettere informazioni e strumenti contrattuali utili a supporto delle imprese che operano nei mercati esteri. Si trasmette programma e modulo di registrazione.

CIAC

### I CONTRATTI INTERNAZIONALI: COMPRARE E VENDERE ALL'ESTERO IN SICUREZZA



#### Descrizione ed Obiettivi

Il Focus formativo è quello di trasmettere informazioni e strumenti contrattuali utili a supporto delle imprese che operano sui mercati esteri. Operare senza contratto o con un testo inadeguato rappresenta infatti un rischio rilevante nei rapporti commerciali internazionali. Eppure, spesso, il contratto viene percepito come un passaggio burocratico che potrebbe addirittura ostacolare l'affare, mentre in realtà, se predisposto su misura per l'impresa e il suo business, esso costituisce un valore aggiunto per raggiungere gli obiettivi aziendali e consolidare la propria posizione sul mercato estero.

#### CALENDARIO CORSO

10 febbraio con orario 14:00 - 17:30

24 febbraio con orario 14:00 - 17:30

#### SEDE DI SVOLGIMENTO

CIAC FORMAZIONE SEDE DI IVREA

Via Sant'Arborio Varmondo, 3 (Aula Magna)

#### LA QUOTA DI ISCRIZIONE

130 € + iva

100 € + iva Associati Confindustria  
Canavese/CIAC

#### Docente

Massimiliano Gardellin, Avvocato esperto in diritto delle imprese e commercio internazionale. Opera prevalentemente nell'area dei contratti internazionali e del contenzioso commerciale davanti agli organi di giustizia italiani ed esteri, inclusi arbitrati. Si occupa anche di contrattualistica nazionale, operazioni societarie, tutela di marchi e know how e recupero dei crediti internazionali. Ha curato diverse pubblicazioni in materia.

#### A chi è rivolto

Il corso è destinato a: imprenditori, direttori commerciali, export manager, addetti commerciali, legal in-house o addetti ufficio legale, amministrativo, acquisti e altre figure aziendali interessate.

#### Temi trattati

- ✓ Strategie di Internazionalizzazione dell'impresa
- ✓ Il contratto internazionale "taylor made" come strumento per operare in sicurezza all'estero: tecniche di redazione e struttura
- ✓ Negoziazione, verifiche ed accordi preliminari
- ✓ Legge applicabile
- ✓ Giudice competente, arbitrato internazionale e ADR (Alternative Dispute Resolution)
- ✓ Introduzione: i rischi di un rapporto commerciale non regolato da un contratto scritto su misura
- ✓ Contratto di vendita internazionale
- ✓ Contratto di agenzia internazionale
- ✓ Contratto di distribuzione internazionale e contratti di licenza
- ✓ Cenni sul contratto di Joint venture

#### Per informazioni e iscrizioni contattare:

ALESSANDRO BOCCHI  
a.bocchi@ciacformazione.it  
tel. 346.3174760

JACOPO GIOVANNINI  
j.giovannini@ciacformazione.it  
tel. 339.1404121

#### Allegati

- » Locandina
- » Scheda iscrizione